CONNECT AI

해외수출, 이제 한국어 화상미팅까지.

우리 기업의 준비 상태를 확인하고, 시장을 조사하고, 적합한 바이어를 만나세요. CONNECT AI 세일즈 인텔리전스가 수출 준비부터 바이어 상담과 계약 협의까지 연결합니다.



하나의 흐름

수출준비도 진단부터 계약 협의까지, 여섯 단계로 이어집니다.

DBI

디지털 행동으로 바이어의 관심과 신뢰를 읽고, 다음 행동을 준비합니다.

자국어 화상미팅

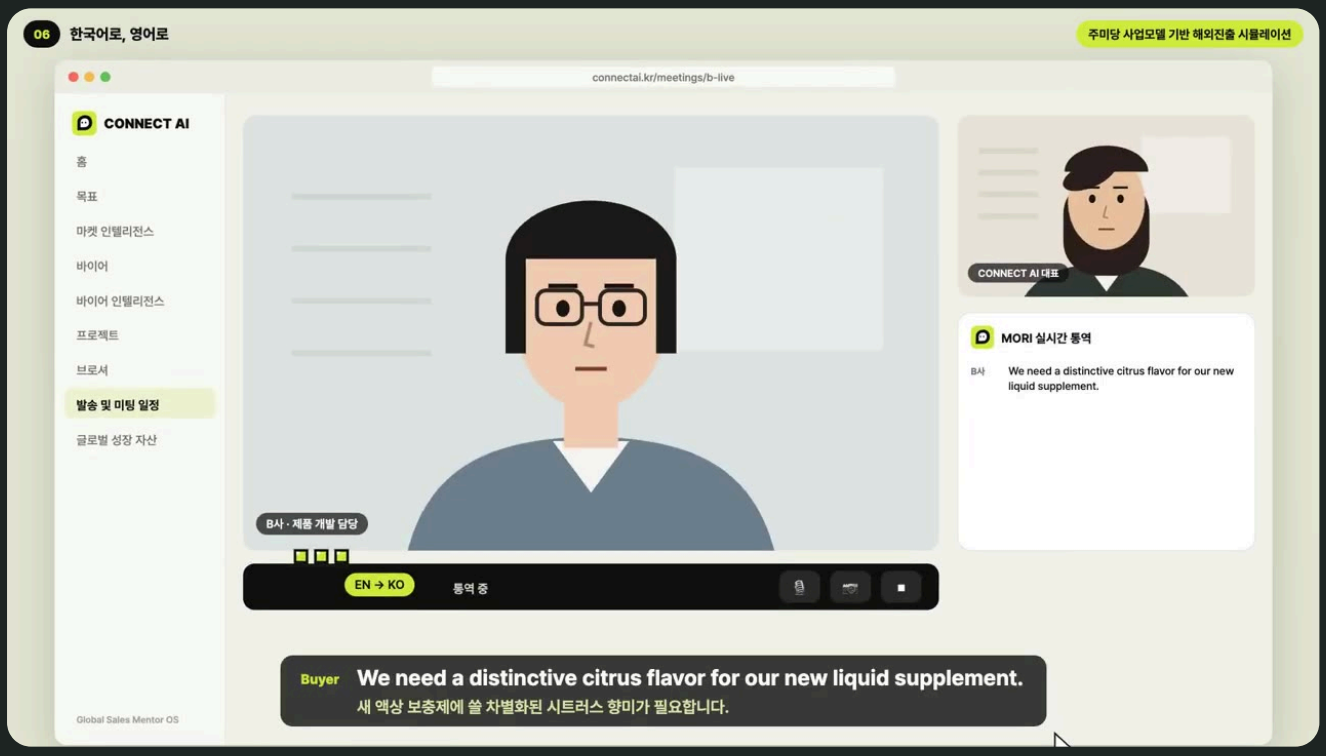
Gemini·LiveKit 기반 실시간 통역으로 상담합니다. 지금은 파일럿 참여 기업을 모집합니다.

ONE PERSON. A WORLD OF OPPORTUNITY.

한 사람의 전문성이
세계의 고객을 만날 수 있도록.

수출을 시작할 때 필요한 정보와 도구, 그리고 전문가의 경험을 연결합니다.

기업 담당자는 이를 바탕으로 시장을 선택하고, 바이어와 관계를 만들며 중요한 거래 조건을 판단합니다.



▶ MORI가 해외영업팀이 되는 과정 · 고객사 사업 모델 기반 시뮬레이션

1:57 · YouTube 채널에서 영상 보기

하나로 이어지는 수출 영업

시장조사에서 바이어 연결, 자국어 화상미팅까지 하나로.



01 기업 수출준비도 진단

무엇부터 준비할까요?
제품·공급 조건·자료·수출 경험을 점검합니다.

02 마켓 인텔리전스

어느 시장에 기회가 있을까요?
목표 시장의 수요·경쟁·유통·진입 조건을 살펴봅니다.

03 바이어커넥트

누구에게 제안할까요?
제품과 구매 목적에 맞는 잠재 바이어를 발굴하고 적합성을 검토합니다.

04 MORI·멘토링

관심 바이어를 어떻게 상담으로 이어갈까요?
DBI로 관심도와 신뢰도를 분석하고, 제안과 후속 대응을 준비합니다.

05 자국어 화상미팅

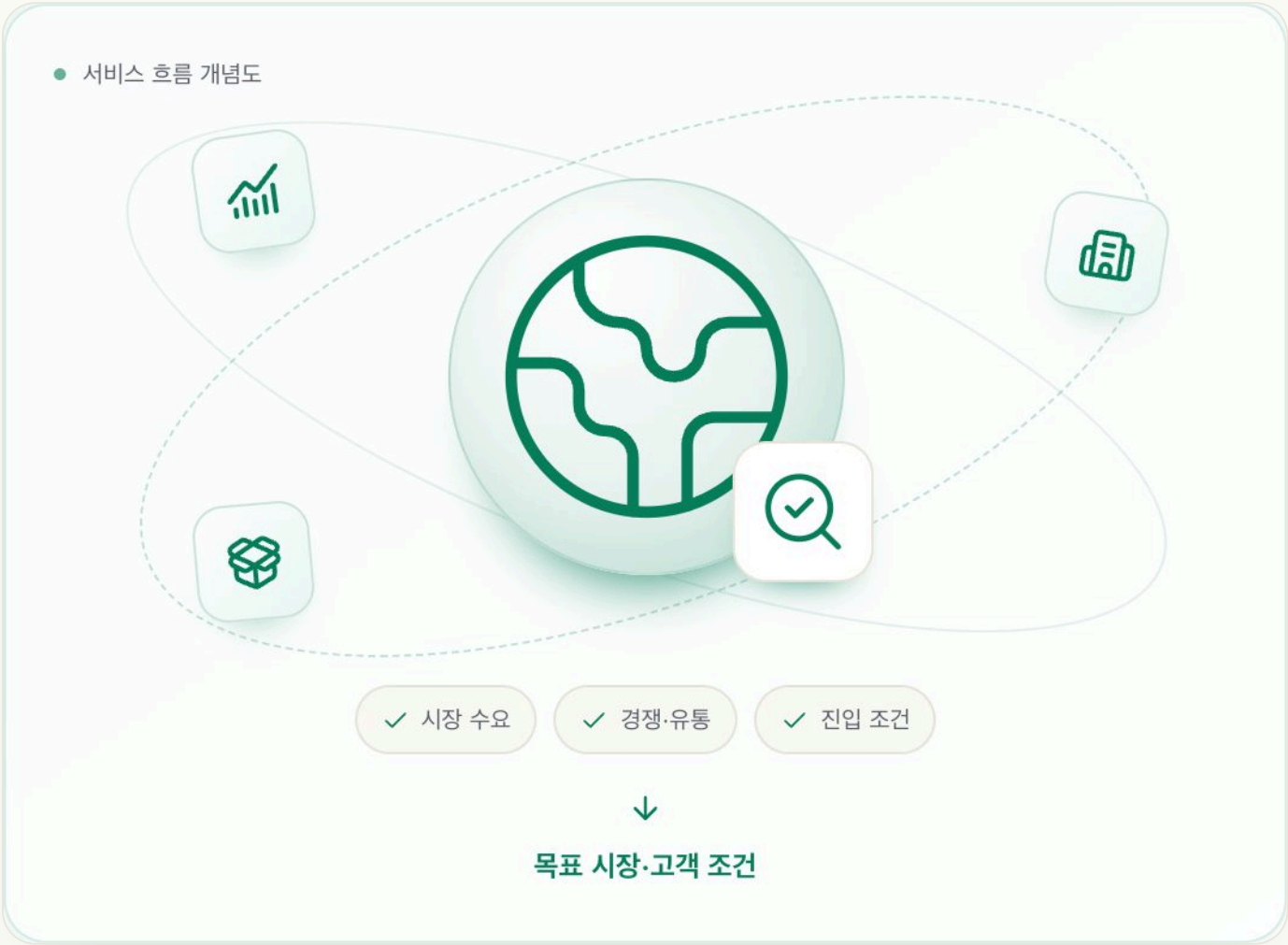
어떤 조건을 원하는지 직접 물어볼까요?
지원 언어 범위에서 각자의 언어로 제품과 요구사항을 이야기합니다.

06 계약 협의

거래 조건에 합의할 수 있을까요?
샘플·견적·수량·납기·결제 조건을 검토하고 협의합니다.

02 · 시장조사

마켓 인텔리전스



우리 제품의 기회가 있는 시장을 찾습니다.

목표 시장의 수요와 경쟁, 유통 구조와 진입 조건을 함께 살펴보고 어느 시장의 어떤 고객에게 제안할지 정리합니다.

주요 기능

제품과 목표 시장의 수요 검토
경쟁·유통·시장 진입 조건 파악
진출 시장과 고객 조건 정리

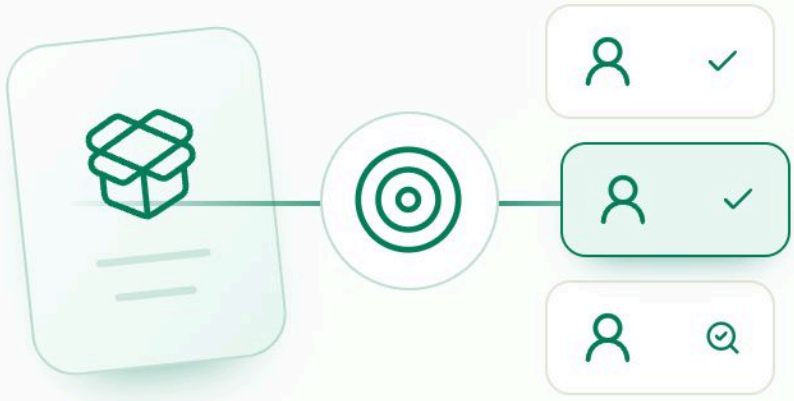
다음 단계로 이어지는 정보

목표 시장과 바이어 탐색 기준

03 · 바이어 연결

바이어커넥트

서비스 흐름 개념도



우리 제품에 맞는 바이어를 검토하고 연결합니다.

목표 시장과 구매 목적에 맞는 잠재 바이어를 발굴합니다. 제품·유통 조건과의 적합성을 검토해 접촉 대상과 제안 방향을 구체화합니다.

주요 기능

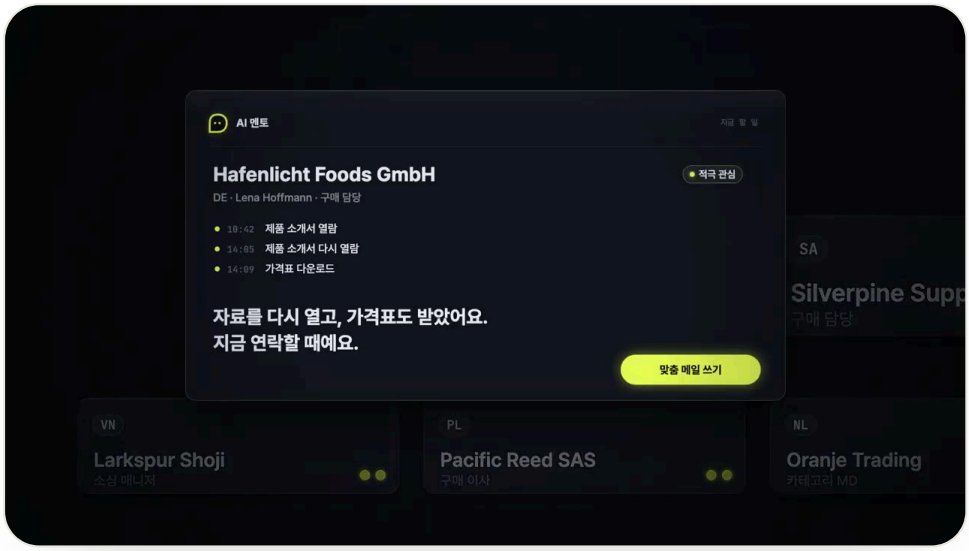
시장·제품 조건에 맞는 잠재 바이어 발굴
구매 목적과 제품 적합성 검토
접촉 대상별 제안 방향 준비

다음 단계로 이어지는 정보

접촉할 바이어와 맞춤 제안 방향

04 · MORI SALES INTELLIGENCE

신뢰와 관심을 읽고, 바이어를 상담과 세일즈로.



▶ 56초로 보는 DBI

0:56 · YouTube 채널에서 영상 보기

관심 신호가 세일즈 액션이 되도록.

MORI는 커넥트에이아이의 핵심 기술 DBI(디지털 행동 인텔리전스)로 바이어의 디지털 행동과 기업 맥락을 분석합니다. 관심도와 신뢰도를 함께 살펴 우선 바이어를 선별하고, 바이어별 제안·후속 대응을 맞춤 멘토링해 상담과 세일즈 기회로 이어갑니다.

DBI가 일하는 방식

01 DBI로 디지털 행동 분석
02 신뢰·관심 근거로 우선 바이어 선별
03 바이어별 맞춤 세일즈 멘토링
04 관계를 이어 상담·세일즈로

최종 결정은 기업이

관심도와 신뢰도는 서로 다른 판단 근거입니다. AI는 분석과 대응을 제안하며, 실제 구매 의사와 최종 거래는 기업이 확인하고 결정합니다.

Claude · ChatGPT



▶ ChatGPT에서 쓰는 CONNECT AI · 예시 데이터로 재현

0:26 · 웹 브로셔에서 영상 보기

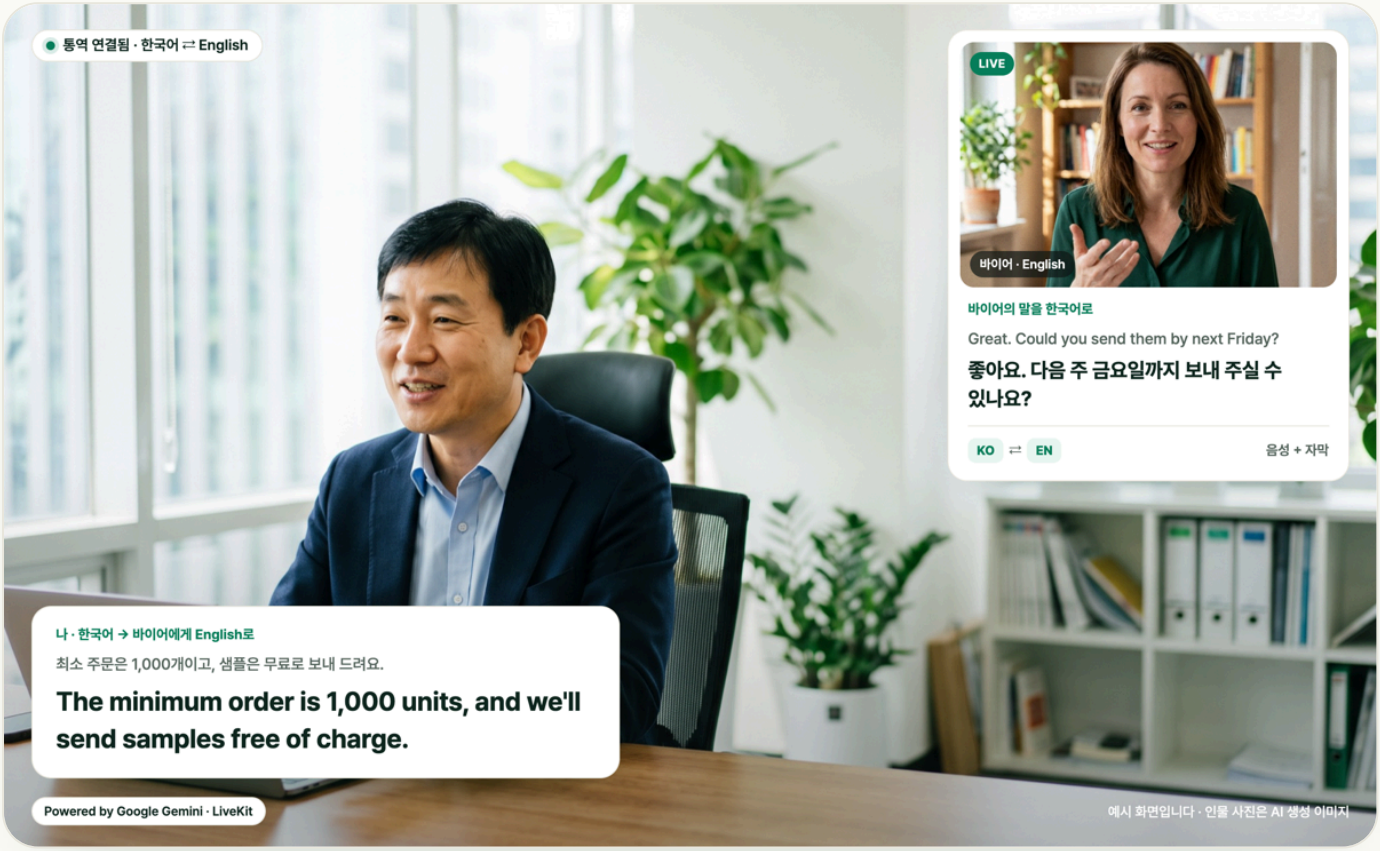
익숙한 AI에서 확인합니다.

허용된 CONNECT AI 업무 정보를 조회해 바이어 현황을 확인하고 다음 대화를 준비합니다. 예를 들어 “오늘 먼저 확인할 바이어를 정리해줘.”라고 물어보세요.

조회는 읽기 전용입니다. 메일 발송이나 데이터 생성·수정·삭제는 수행하지 않으며, 이메일 주소·전화번호 같은 직접 연락처는 응답에 제공되지 않습니다.

05 · 자국어 화상미팅

실시간 통역



Gemini·LiveKit으로 각자의 언어로 대화합니다.

Gemini·LiveKit 기반 실시간 통역으로, 지원 언어 범위에서 각자의 언어로 상담합니다. 제품을 설명하고 바이어의 요구를 직접 확인하며 후속 제안에 필요한 조건을 논의합니다.

지원 언어

한국어 ⇄ English, 한국어 ⇄ Bahasa Indonesia부터 시작합니다. 다른 언어는 실제 음성으로 품질을 확인한 뒤 차례로 엽니다.

음성 + 자막

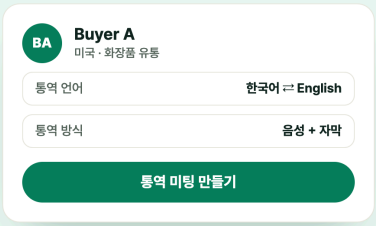
한 사람씩 말하면 상대는 자기 언어의 음성과 자막으로 듣습니다. 원문과 번역 자막으로 숫자를 함께 확인합니다.

파일럿

통역 미팅은 파일럿 참여 기업을 모집하고 있습니다. 담당자가 언어와 일정을 확인하고, 첫 미팅 전 연결 점검까지 함께합니다.

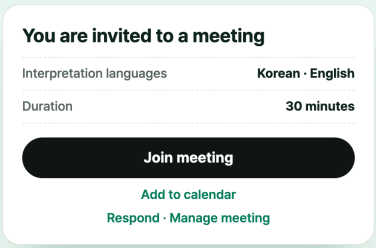
HOW IT WORKS

바이어를 고르는 순간부터 회의록을 확정하는 순간까지.



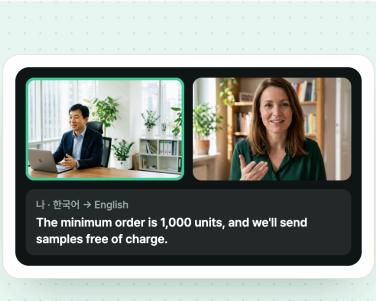
1 바이어 상세에서 시작

"통역 미팅 만들기"를 누르고 나와 바이어의 언어, 미팅 시간을 고릅니다.



2 바이어의 언어로 초대

초대 메일은 바이어의 언어로 갑니다. 캘린더 추가와 참석 응답 링크가 함께 들어 있어, 바이어는 가입 없이 바로 들어옵니다.



3 한국어로 대화

한 사람씩 말하면 상대는 자기 언어의 음성과 자막으로 듣습니다. 제품 화면도 함께 공유할 수 있습니다.



4 회의록으로 정리

동의한 대화만 텍스트로 남기고, 확인할 사실·후속 조치·추가 확인 필요로 나눈 초안을 만듭니다. 확정은 담당자가 합니다.

음성과 영상은 통역과 연결에만 쓰이며 MORI 서버에 저장되지 않습니다. AI 통역은 대화를 돕는 도구입니다. 계약서 문구와 법적 판단은 전문가 검토를 거치세요. 그림은 예시 화면이며, 인물 사진은 AI 생성 이미지입니다.

FROM CONVERSATION TO AGREEMENT

대화에서 확인한 내용을 거래 조건으로.

바이어의 요구를 바탕으로 샘플과 견적을 준비하고, 수량·납기·결제 조건을 협의합니다. 최종 거래 조건과 계약 체결 여부는 기업이 검토하고 결정합니다.



01 요구사항

회의록에서 확인한 내용에서 시작합니다.

02 샘플·견적

바이어의 요구에 맞춰 샘플과 견적을 준비합니다.

03 조건 협의

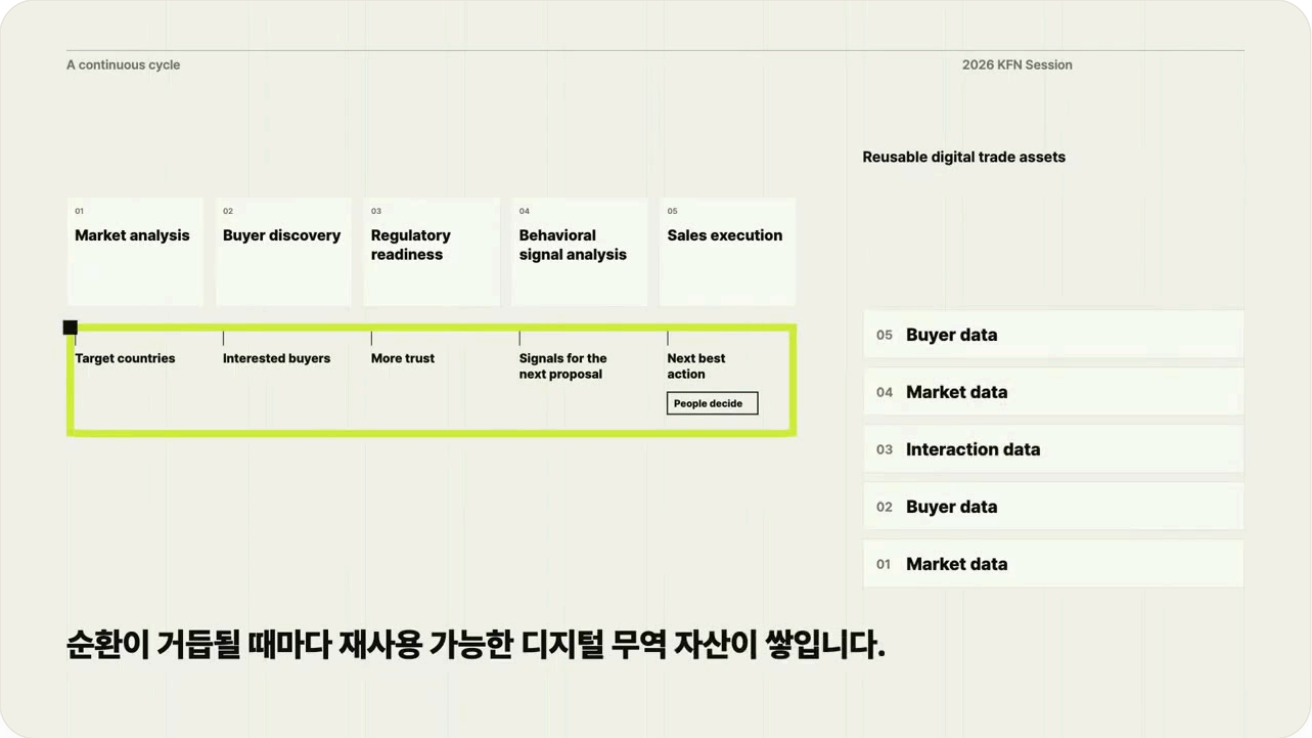
수량·납기·결제 조건을 협의합니다.

04 계약 검토

최종 결정은 기업이 검토하고 내립니다.

A CONTINUOUS CYCLE

재사용 가능한 디지털 무역 자산



▶ KFN 2026 초청 강연 중에서

0:55 · YouTube 채널에서 영상 보기

순환이 거듭될 때마다 재사용 가능한 디지털 무역 자산이 쌓입니다.

시장 분석, 바이어 발굴, 규제 대응, 행동 신호 분석, 세일즈 실행이 목표 국가에서 다음 최선의 행동까지 하나의 순환으로 이어집니다.

AI는 다음 최선의 행동을 추천합니다. 결정은 여전히 사람이 합니다.

쌓이는 자산

시장 데이터

바이어 데이터

상호작용 데이터

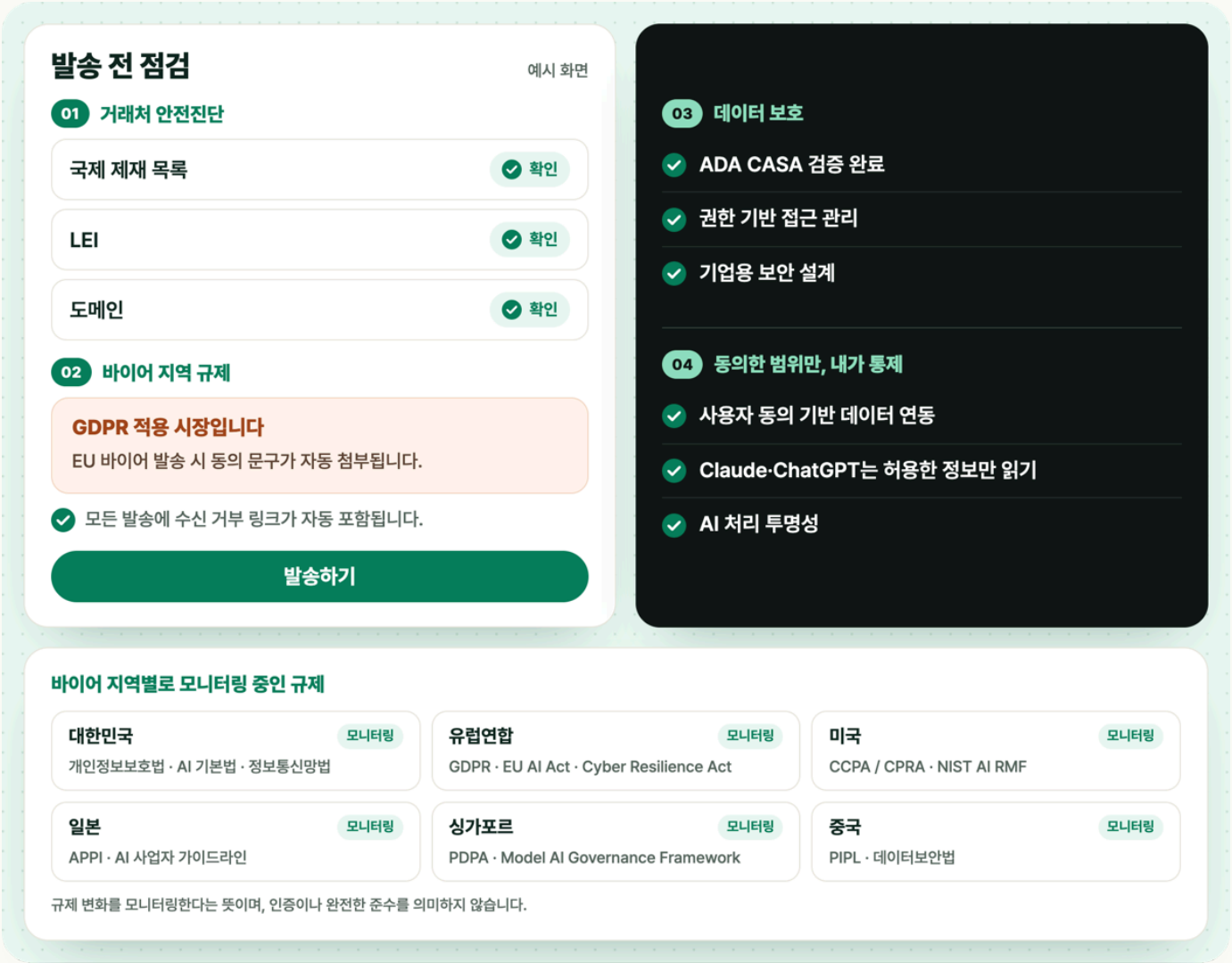
다섯 역할, 하나의 순환

시장 분석 · 바이어 발굴 · 규제 대응 · 행동 신호 분석 · 세일즈 실행

BUILT ON TRUST

보내기 전에, 확인부터.

메일이 나가기 전에, 거래처와 바이어 지역의 규제를 먼저 확인합니다.



01 거래처 안전진단

국제 제재 목록·법인 식별(LEI)·도메인 정보로 거래처를 확인합니다.

02 발송 시 바이어 지역 규제

받는 사람의 국가에 맞는 가장 엄격한 규제(EU GDPR·캐나다 CASL·미국 CAN-SPAM·한국 정보통신망법)를 알려 주고, 동의 문구·주소·수신 거부 링크·광고 표시처럼 필요한 항목을 자동으로 넣습니다.

03 데이터 보호

ADA CASA 검증 완료(TAC Security의 Letter of Validation). 접근 권한 통제와 전송·저장 구간 암호화를 적용합니다.

04 동의한 범위만, 내가 통제

허용한 범위만 연결합니다. Claude와 ChatGPT는 허용한 정보만 읽으며, 권한 변경과 데이터 삭제 요청은 언제든 할 수 있습니다.

01 수출준비도 진단 | 02 시장조사 | 03 바이어 연결 | 04 MORI·멘토링 | 05 자국어 화상미팅 | 06 계약 협의

START WITH YOUR BUSINESS

우리 기업은 어디서부터 시작하면 좋을까요?

제품과 현재 준비 상황을 알려주세요. 수출 준비에서 먼저 점검할 부분과 다음 행동을 안내해 드립니다.

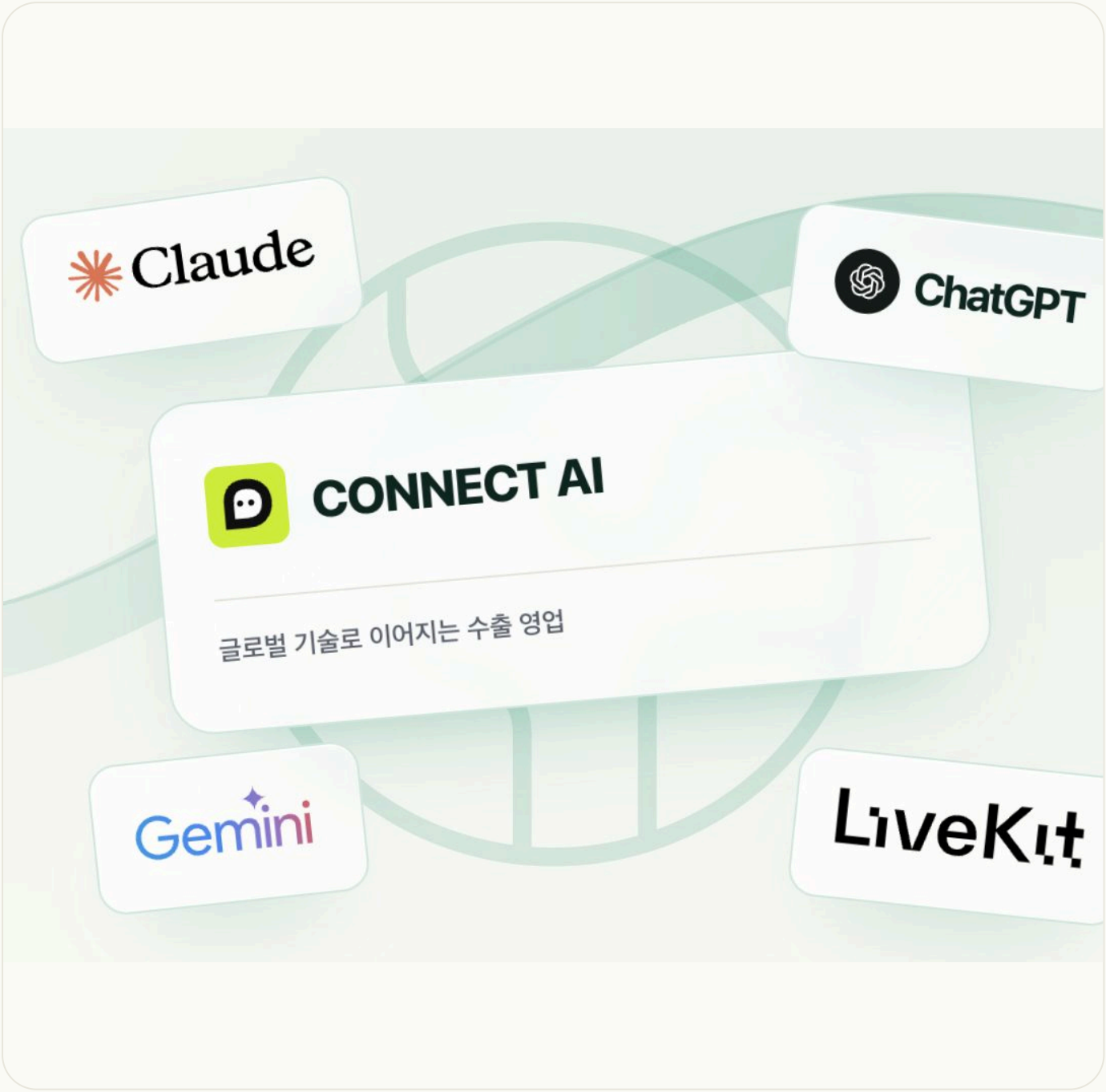
기업 수출준비도 무료 진단

- ✔ 기업 수출준비도 요약
- ✔ 우선 준비 과제 3가지
- ✔ 현재 상황에 맞는 다음 단계 안내

무료 진단은 제출하신 정보를 바탕으로 한 기초 점검입니다. 상세 시장조사와 개별 실행 지원은 별도로 안내합니다.

무료 진단 신청하기

해외수출, 이제
한국어 화상미팅까지.



문의

E-mail

support@connectai.kr

Website

connectai.kr

CONNECT AI